

(tableau 4); l'importance croissante de la dépense de l'administration publique dans l'économie contrairement à l'importance décroissante des exportations (tableau 2); les changements relatifs de la proportion du revenu de l'État en impôts directs et indirects (tableau 6); les changements de préférences des consommateurs révélés par la composition de la dépense de particuliers (tableau 8).

Perspective actuelle.—*Produit national brut et revenu national.*—Le produit national brut de 1952 a été évalué à 23,011 millions de dollars, augmentation de 7 p. 100 sur celui de 1951 (21,450 millions). L'augmentation découle en partie de la hausse générale des prix auxquels la production totale de biens et services était évaluée, mais aussi d'une expansion de 6 p. 100 de la production réelle. Il sera question plus loin de la façon dont les principaux groupes, comme les consommateurs, l'administration et l'entreprise (pour fins de placements) l'ont absorbée. L'emploi s'est également accru de 1 p. 100. La tendance à passer des entreprises agricoles aux entreprises non agricoles s'est poursuivie, d'où augmentation plus forte de la main-d'œuvre non agricole que de l'ensemble.

Le revenu national estimatif a augmenté de 6 p. 100 sur 1951 pour atteindre 18,135 millions de dollars en 1952. Les traitements, salaires et revenus supplémentaires de la main-d'œuvre, l'élément le plus important du revenu national, sont passés à 10,743 millions, soit une avance de 11 p. 100 sur 1951, tandis que le revenu de placements, qui comprend les bénéfices des sociétés, les intérêts, les revenus nets des loyers touchés par des particuliers, les revenus de placements des administrations publiques et certains autres postes, n'a guère changé. Quant à l'entreprise non sociétaire, le revenu net des agriculteurs provenant de l'agriculture a accusé une vive réduction de 8 p. 100 par suite de la diminution du revenu brut et de l'augmentation des frais d'exploitation. Par contre, le revenu net de l'entreprise non sociétaire et non agricole, qui comprend les détaillants non sociétaires, les fabriques non sociétaires, les entreprises professionnelles et les établissements de service non sociétaires, a augmenté légèrement.

1.—Revenu national et produit national brut, années choisies, 1929-1952

(En millions de dollars)

Détail	1929	1933	1939	1944	1946	1950 ¹	1951	1952
Traitements et salaires et revenu supplémentaire de la main-d'œuvre.....	2,929	1,778	2,575	4,940	5,323	8,311	9,676	19,743
Soldes et allocations militaires.....	8	8	32	1,068	340	137	201	270
Revenu de placements.....	836	299	917	1,829	1,975	3,155	3,642	3,666
Revenu net de l'entreprise non sociétaire—								
Revenu net des agriculteurs provenant de l'agriculture.....	408	74	385	1,185	1,112	1,503	2,106	1,934
Revenu net de l'entreprise non sociétaire autre qu'agricole....	608	293	464	804	1,071	1,444	1,503	1,522
Revenu national net au coût des facteurs.....	4,789	2,452	4,373	9,826	9,821	14,550	17,128	18,135
Impôts indirects moins subventions	681	537	733	1,111	1,269	2,018	2,468	2,687
Déductions pour dépréciation et frais semblables de l'entreprise....	709	547	610	957	903	1,636	1,889	2,970
Erreur restante d'estimation.....	-13	16	-9	60	33	-1	-35	119
Produit national brut aux prix du marché.....	6,166	3,552	5,707	11,954	12,026	18,203	21,450	23,011

¹ Terre-Neuve comprise à compter de 1950.